



MAURA WASESCHA

ZWISCHEN LUXUS UND LEIDENSCHAFT –
EINBLICKE IN DAS LEBEN DER ERFOLGSMAKLERIN

Maura Waseschas Weg führte sie von Italien in den Luxus-Ferienort St. Moritz. Was sie einst als Reinigungskraft betrat, besitzt sie heute selbst – ein erfolgreiches Immobilienunternehmen, das zu den führenden in der Branche zählt.

INTERVIEW: JULIE SEKULA | FOTOS: OLIVER MALICDEM

Es ist ein warmer Sommertag in St. Moritz. Die Sonne blinzelt hinter den Berggipfeln hervor und taucht die lange Fensterfront des Gebäudes in goldenes Licht. Es ist das Büro von Maura Wasescha, auf dem sich die Sonnenstrahlen im goldenen Logo, das über der Eingangstür prangt, spiegeln. Hinter der imposanten Fassade mit den dunkelbraunen Rahmen verbirgt sich jener Ort, an dem Maura Wasescha täglich ihre anspruchsvolle Klientel empfängt. Mit einem massgeschneiderten One-to-One-Service, der keine Wünsche offen lässt, präsentiert sie ihren Kunden hier die seltensten Juwelen auf dem Luxusimmobilienmarkt.

Was heute nach einer erfolgreichen Karriere aussieht, begann einst bescheiden. Vor über vierzig Jahren kam Maura Wasescha als junge Frau aus Italien in die Schweiz, um in St. Moritz einem Familienmitglied auszuweichen. Was als kurzzeitiger Aufenthalt geplant war, entwickelte sich zu einer lebenslangen Reise. Mit viel Fleiss, Ausdauer und einem Gespür für das Aussergewöhnliche arbeitete sie sich von einer einfachen Reinigungskraft in einem Immobilienunternehmen bis zur erfolgreichen Unternehmerin nach oben. „Es war nicht immer leicht“, sagt sie heute mit einem Lächeln. Mittlerweile zählt Maura Wasescha zu den erfolgreichsten Maklerinnen der Schweiz. Nicht zuletzt, weil sie ihren Kunden weit mehr bieten kann, als nur den Zugang zu den exklusivsten Immobilien.

Ob luxuriöse Chalets, Privatvillen oder Penthouse-Wohnungen an den besten Adressen - Wasescha versteht es, einen massgeschneiderten Luxusservice zu bieten, der weit über den üblichen Immobilienhandel hinausgeht. Jede Kundenbeziehung ist für sie einzigartig und beginnt mit einem persönlichen Gespräch, in dem sie die individuellen Wünsche ihrer Klienten erfasst. Von der Organisation eines Limousinentransfers, einer Reservierung im Sterne-Restaurant, einem Privatjet oder sogar einem Skilehrer - ihr Service lässt keine Wünsche offen. „Ich höre zu und spüre, was meine Kunden brauchen, bevor sie es selbst wissen“, erklärt sie. Mit ihrem feinen Sinn für Ästhetik und einem tiefen Verständnis des Marktes schafft sie es, für jeden Kunden die perfekte Immobilie zu finden.



Maura Waseschas Leidenschaft für das Besondere spiegelt sich nicht nur in ihrer Arbeit wider, sondern auch in ihrem Büro. Jede Ecke, jedes Detail erzählt eine Geschichte. Von den sorgfältig ausgewählten Feng Shui-Figuren, die für Harmonie und Ausgleich sorgen, bis hin zum imposanten New York-Bild, das über dem Sofa hängt - eine Erinnerung an eine besondere Woche, die sie mit ihrer Nichte in der Stadt verbracht hat. Ihr Büro ist ein Spiegelbild ihrer Persönlichkeit: stilvoll, facettenreich und voller Leben. Diese Liebe zum Detail zieht sich durch alle Aspekte ihrer Arbeit.

Maura Wasescha hat sich in der anspruchsvollen Branche behauptet und dabei immer ihre Authentizität bewahrt. Sie ist mehr als eine Maklerin - sie ist eine Wegbereiterin, die Menschen nicht nur ein Zuhause vermittelt, sondern Lebensräume, in denen wahre Träume verwirklicht werden können.



„Non mollare mai“

Mauras Leitspruch („Gib niemals auf“)